Resultados de la negociación de la Alianza del Pacífico **maíz y frijol**

Por: Juan Kamilo Quiroga y Nathalie Amado López
Departamento Económico Fenalce

Los resultados de las rondas de negociación deberán ser aprobadas por los congresos de los países que conforman la Alianza Pacifico, por lo cual se espera que los resultados consolidados de la negociación sean aplicados a finales del 2014, según indica el asesor negociador del Ministerio de Agricultura, Dr. Darío Jaramillo.

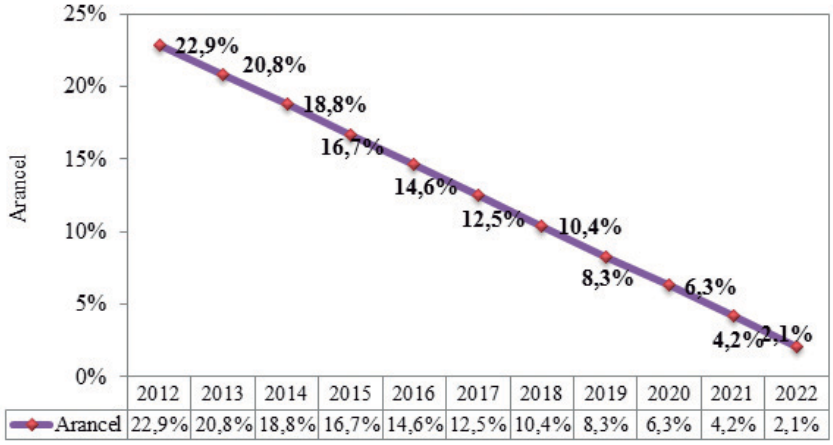
Como resultado de la negociación Colombia perdió en maíz blanco el arancel del 40% que tenía con México, a cambio de un arancel que empieza en 15% con desgravación gradual hasta llegar a 0% en el año 2022. En maíz amarillo pasamos de tener un arancel fijo con México del 15%, a un arancel que empieza en 18.8% desgravable anualmente hasta llegar a 0% en el 2022. Para el caso del frijol Colombia cedió un arancel del 60% con México, a cambio de un arancel que empieza en 35% hasta llegar a 0% en el 2022. Chile y Perú, los otros países de la alianza, no representaron gran amenaza en este tratado, puesto que ya teníamos desgravación total en los productos de interés.

Resultados de la negociación para Maíz Blanco y Amarillo.

Lo negociado en materia arancelaria para maíz blanco y amarillo en la Alianza del Pacifico utilizó las mismas condiciones de la negociación del TLC con los Estados Unidos. Recordemos que el país Norteamericano tiene la posibilidad de exportar a Colombia 2.2 millones de toneladas de maíz amarillo y 143 mil toneladas de blanco a 0% de arancel, enmarcado dentro los contingentes anuales. Los contingentes de ambos maíces presentan un incremento gradual para los próximos 10 años, hasta 2022 cuando exista desgravación total y pueda ingresar todo el maíz americano a 0% arancel.

En maíz amarillo, antes de la negociación del Alianza Pacifico, se tenía un arancel de terceros países con México equivalente al 15%. La negociación modificó este arancel, convirtiéndolo en un arancel que empieza en 2014 en 18.8% y que presenta una desgravación en el tiempo como se presenta en el cuadro 1. A diferencia de la negociación del TLC con Estados Unidos, la negociación de Alianza del Pacifico no contempla contingentes, es decir que puede ingresar todo el tonelaje deseado pagando el arancel establecido en el cronograma de desgravación.

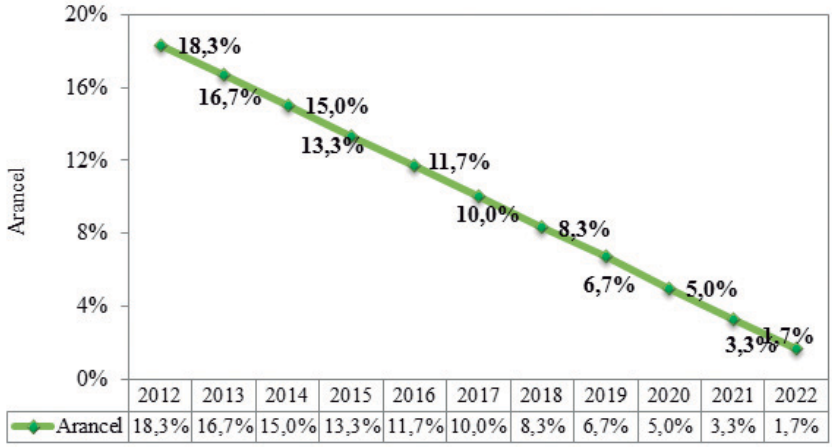
Cuadro 1. Cronograma de desgravación para Maíz amarillo en Alianza del Pacifico



	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Arancel	22,9%	20,8%	18,8%	16,7%	14,6%	12,5%	10,4%	8,3%	6,3%	4,2%	2,1%

En maíz blanco, antes de la negociación del Alianza Pacifico, se tenía un arancel de terceros países con México equivalente al 40%. La negociación modificó este arancel convirtiéndolo en un arancel que empieza en 2014 en 15% y que presenta una desgravación en el tiempo como se presenta en el cuadro 2.

Cuadro 2. Cronograma de desgravación para Maíz blanco en Alianza del Pacifico



	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Arancel	18,3%	16,7%	15,0%	13,3%	11,7%	10,0%	8,3%	6,7%	5,0%	3,3%	1,7%

Chile y Perú, quienes tenían antes de la negociación del Alianza del Pacifico, aranceles para el maíz amarillo y blanco equivalentes al 0%, continúan pueden continuar con este arancel.

El resultado de la negociación generó preocupación en el gremio, que se manifestó a través de su dirigente gremial al mismo Ministro de Agricultura entrante, Dr. Francisco Estupiñan. Las reclamaciones del gremio dieron como resultado un comunicado por parte del Ministro de Agricultura manifestando las siguientes consideraciones:

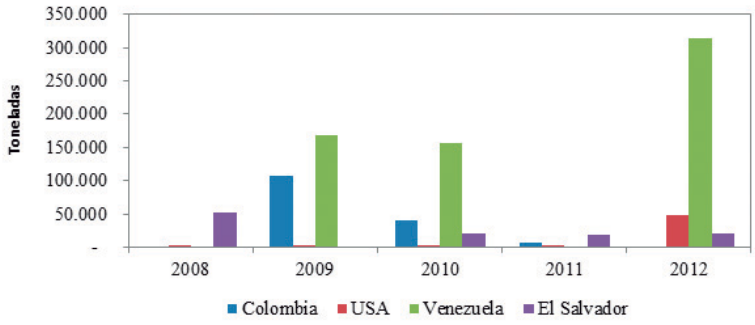
- En cuanto a las importaciones, actualmente el 100% de las importaciones de maíz blanco son originarias de Estados Unidos a un arancel del 0% dentro del contingente, por lo que es probable que al entrar en vigencia la Alianza Pacifico siga ingresando maíz americano que mexicano.

- El riesgo del tratado de Alianza Pacifico a mediano plazo radica en que el contingente de los Estados Unidos sobrepase su límite dando paso al arancel Extracontingente (Arancel de la nación más favorecida) entrando en libre competencia con México, siendo el precio del maíz mexicano menor al americano en dichas condiciones.

Dadas las condiciones anteriormente mencionadas, el quipo negociador del Ministerio de Agricultura está evaluando la posibilidad de incluir una "Clausula Especial de Salvaguardia Agrícola" para el maíz blanco, al igual que se hizo en el MERCOSUR, la cual constituiría en volver al arancel de terceros países (40%) si en un momento determinado se incrementan las importaciones de origen Mexicano; en caso contrario seguiría actuando el arancel concertado en la negociación (Cronograma de desgravación TLC con Estados Unidos para maíz blanco). El documento con la propuesta se entregará por parte del Ministerio de Agricultura al ministerio de Comercio durante el mes de julio del presente año para su evaluación.

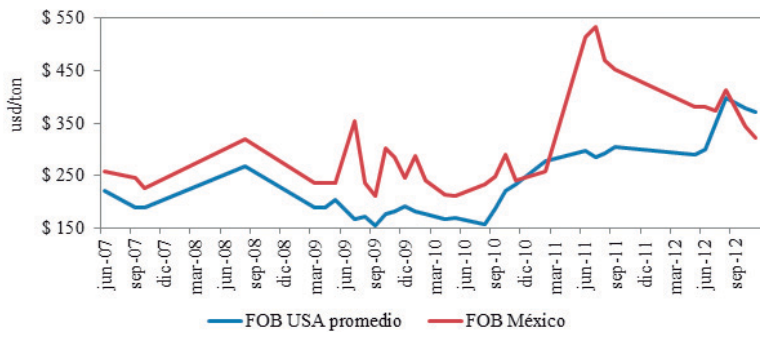
Adicional a las consideraciones de la cartera agropecuaria, y según análisis realizados por el Área económica de FENALCE, la amenaza del maíz blanco mexicano no es inmediata. El déficit de maíz blanco de nuestro vecino país Venezuela ha sido suplido con grano mexicano, agotando los excesos de producción que históricamente habían sido dirigidos hacia Colombia. Las exportaciones de grano blanco mexicano hacia Venezuela han venido presentando un alto crecimiento como se puede observar en el cuadro 3, llegando ha representar en 2012 el 62% de sus ventas al exterior . La situación deficitaria de harinas en el vecino país genera un mercado que atrae los excedentes de producción mexicano y posiblemente los nacionales.

Exportaciones Mexicanas de Maíz blanco – (2008-2012)



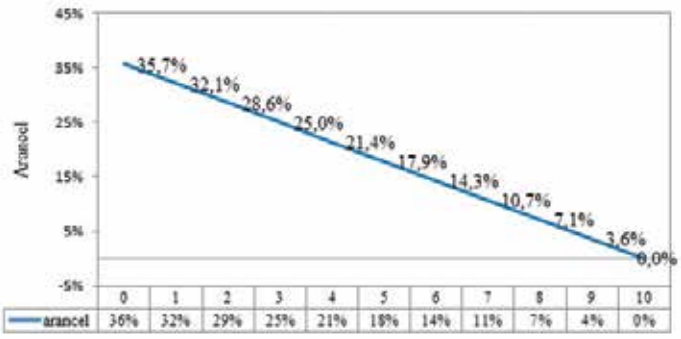
Según comparativo históricos de precios, el precio FOB mexicano ha estado en promedio 71 usd/ton por encima del precio FOB del maíz americano. Si bien el grano mexicano es de mejor calidad y tiene facilidad de acceso por el océano pacifico para ingresar al puerto de Buenaventura, esta diferencia de precio resta competitividad al grano mexicano, disminuyendo el apetito de la industria local por este grano blanco.

Precio FOB México vs. Precio FOB Estados Unidos Maíz Blanco. (2007-2012)



Resultados de la negociación para Frijol

Lo negociado en materia arancelaria para frijol en la Alianza del Pacifico utilizó las mismas condiciones de la negociación del TLC con los Estados Unidos. En Frijol, antes de la negociación del Alianza Pacifico, se tenía un arancel de terceros países con México equivalente al 60%. La negociación modificó este arancel, convirtiéndolo en un arancel que empieza en 2014 en 32.1% y que presenta una desgravación en el tiempo como se presenta en el cuadro 4. A diferencia de la negociación del TLC con Estados Unidos, la negociación de Alianza del Pacifico no contempla contingentes, es decir que puede ingresar todo el tonelaje deseado pagando el arancel establecido en el cronograma de desgravación.



	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
arancel	36%	32%	29%	25%	21%	18%	14%	11%	7%	4%	0%

Banco Agrario de Colombia

Somos el Banco del sector agropecuario en Colombia

Porque estamos donde nos necesitan y vamos a donde nadie más llega. Por eso hacemos presencia en el 94% de los municipios del país.

740 Oficinas

Más de 4.400 Corresponsales Bancarios

Además de 1.920 Cajeros Automáticos

Hay más campo para todos

www.bancoagrario.gov.co
Contacto Banagrario 018000 915000. En Bogotá (1) 5948500

BANCO AGRARIO DE COLOMBIA S.A. Establecimiento Bancario
VIGILADO SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA
Autorregulado amv
INHOUSE BAC JUN - 2013

MinAgricultura Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural
100 AÑOS
PROSPERIDAD PARA TODOS